

COMPASS COPILOT

Your Vision. Our Mission.

Inhaltsverzeichnis

Executive Summary.....	3.
Ihr Problem	4.
Unsere Lösung	5.
USP & Wettbewerbsvorteil.....	6.
Zielgruppe & Kundenprofile	7.
Leistungsportfolio	8.
Projektansatz	9.
Kooperationsmodelle	10.
Vision.....	11.
Kontakt	12.

Executive Summary

Compass CoPilot ist ein technologieorientierter Entwicklungspartner für Startups, Jungunternehmen und wachstumsstarke Organisationen.

Wir unterstützen unsere Kund:innen bei der wirtschaftlich sinnvollen Realisierung digitaler Produkte – von der ersten Idee bis zum marktfähigen System.

Der Entwicklungsprozess erfolgt strukturiert auf Basis eines Pflichtenhefts bzw. Scope of Work mit definierten Meilensteinen. Die Umsetzung wird durch ein eingespieltes Nearshore-Team in Europa realisiert, das nach europäischen Qualitätsstandards arbeitet.

Dadurch können signifikante Kostenvorteile bei gleichzeitig hoher Entwicklungsqualität erzielt werden.

Unser Anspruch ist es, Compass CoPilot als bevorzugten Partner für die planbare, kostenoptimierte und nachhaltige Umsetzung digitaler Produkte im DACH-Raum zu etablieren.



Ihr Problem

Der Bedarf an digitaler Produktentwicklung wächst stetig – insbesondere im Startup- und Innovationsumfeld. Gleichzeitig stehen junge und wachsende Unternehmen vor einer Reihe struktureller Herausforderungen:

- **Begrenzte Budgets:**

Hochqualifizierte Softwareentwicklung in Zentraleuropa ist kostenintensiv und für viele Startups in frühen Phasen kaum leistbar.

- **Fehlendes internes Know-how:**

Viele Gründer:innen verfügen über betriebswirtschaftliches oder kreatives Fachwissen, jedoch nicht über die technische Kompetenz, um ein digitales Produkt effizient und nachhaltig umzusetzen.

- **Intransparente Dienstleisterlandschaft:**

Zwischen Freelancern, Offshore-Agenturen und großen Agenturnetzwerken fehlt oft ein verlässlicher Partner, der sowohl wirtschaftlich denkt als auch technisch auf Augenhöhe agiert.

- **Mangel an Struktur in der Umsetzung:**

Viele Projekte scheitern nicht an der Idee, sondern an fehlender Planung, mangelnder Kommunikation oder unklaren Verantwortlichkeiten im Entwicklungsprozess.

Diese Faktoren führen dazu, dass selbst vielversprechende Ideen oft nicht oder nur unzureichend realisiert werden – mit hohen Folgekosten, Zeitverlusten oder einem vollständigen Projektabbruch.

Unsere Lösung

Compass CoPilot bietet eine strukturierte, planbare und wirtschaftlich sinnvolle Lösung für die Entwicklung digitaler Produkte. Unser Ansatz kombiniert technische Qualität, klare Kommunikation und signifikante Kostenvorteile – speziell ausgerichtet auf die Bedürfnisse von Startups und wachstumsorientierten Unternehmen.

Unser Modell: Planungssicherheit & Kostenvorteil

- **Pflichtenheftbasierter Projektstart**

Jedes Projekt beginnt mit einem durchdachten Scope of Work, das gemeinsam mit dem Kunden erstellt oder übernommen wird. Damit sind Anforderungen, Ziele und Zuständigkeiten von Beginn an klar definiert.

- **Entwicklung entlang klarer Meilensteine**

Die Umsetzung erfolgt phasenweise entlang verbindlicher Milestones. So bleiben Zeitplan, Budget und Qualität jederzeit nachvollziehbar und steuerbar.

- **30–40 % geringere Entwicklungskosten**

Durch unsere eingespielten Nearshore-Teams können wir digitale Produkte bei gleichbleibend hoher Qualität deutlich günstiger umsetzen als vergleichbare Anbieter im deutschsprachigen Raum.

Beispiel: Ein Projekt mit einem Marktpreis von 60.000 € kann bei uns bereits ab 36.000 bis 42.000 € realisiert werden – inklusive professioneller Projektsteuerung und deutschsprachiger Kundenbetreuung.

- **Keine Kompromisse bei Qualität oder Kommunikation**

Anders als klassische Offshore-Modelle setzen wir auf persönliche Ansprechpartner, regelmäßige Abstimmungen und standardisierte Entwicklungsprozesse nach europäischen Maßstäben.

- **Mehr als ein Umsetzer**

Als Umsetzungspartner mit strategischem Verständnis liefert **Compass CoPilot** nicht nur funktionierende Software, sondern tragfähige, marktorientierte Lösungen, die reale Probleme lösen und unternehmerischen Erfolg fördern.



USP & Wettbewerbsvorteil

Compass CoPilot positioniert sich als spezialisierter Entwicklungspartner mit klarem Fokus auf Qualität, Wirtschaftlichkeit und Verlässlichkeit. Unser Modell verbindet die Vorteile strukturierter europäischer Projektsteuerung mit der Effizienz qualifizierter Nearshore-Teams.

Unsere zentralen Stärken im Überblick:

- **Strukturierte Projektabwicklung**

Jedes Projekt basiert auf einem definierten Pflichtenheft und wird entlang messbarer Meilensteine umgesetzt – planbar, nachvollziehbar und revisionssicher.

- **Kosteneffiziente Umsetzung**

Durch die Zusammenarbeit mit eingespielten Entwicklungsteams realisieren wir Projekte rund 30–40 % günstiger als vergleichbare Anbieter im DACH-Raum – bei gleicher technischer Qualität.

- **Deutschsprachige Projektleitung**

Alle Kundenprojekte werden von einem deutschsprachigen Ansprechpartner begleitet. So stellen wir sicher, dass Anforderungen, Feedback und strategische Ziele klar verstanden und effizient umgesetzt werden.

- **Technologie & Wirtschaftlichkeit im Gleichgewicht**

Compass CoPilot denkt nicht nur in Funktionen, sondern auch in Geschäftsmodellen. Wir verstehen die Bedürfnisse von Startups und Unternehmer:innen und beraten technologie- und wachstumsorientiert.

- **Langfristige Partnerschaften statt Einmalprojekte**

Unser Ziel ist eine nachhaltige Zusammenarbeit – auch über den MVP hinaus. Deshalb bieten wir auf Wunsch Weiterentwicklungen, technische Betreuung und Support aus einer Hand.

Diese Kombination macht **Compass CoPilot** zu einem zuverlässigen Partner für Unternehmen, die digitale Produkte effizient, professionell und marktfähig realisieren möchten.



Zielgruppe & Kundenprofile

Compass CoPilot richtet sich an Organisationen mit den Zielen, digitale Produkte wirtschaftlich und professionell umzusetzen – unabhängig davon, ob es sich um Startups, KMU oder Innovationsprojekte in etablierten Unternehmen handelt. Unsere Kunden eint der Wunsch nach Verlässlichkeit, Struktur und einem kalkulierbaren Entwicklungspartner.

Unsere Kernzielgruppen im Überblick:

Startups in der Früh- oder Wachstumsphase

Gründer:innen mit validierter Idee, aber ohne eigenes Tech-Team.

Typischer Bedarf:

- Entwicklung eines marktfähigen MVP
- Technische Beratung und Architekturentscheidung
- Begleitung bei Förderanträgen oder Investorengesprächen

Jungunternehmen und KMU mit Digitalisierungszielen

Unternehmen, die Prozesse, Kundeninteraktionen oder Produkte digitalisieren möchten.

Typischer Bedarf:

- Webanwendungen, Plattformen oder Schnittstellenlösungen
- Digitale Services zur Erweiterung bestehender Geschäftsmodelle
- Strukturiertes Projektmanagement und technische Umsetzbarkeit

Wachsende Unternehmen mit klaren Projektideen

Organisationen mit vorhandenem Geschäftsbetrieb, die gezielt neue digitale Tools oder Plattformen realisieren wollen – auch ohne internes Entwicklerteam.

Typischer Bedarf:

- Aufbau zusätzlicher digitaler Geschäftsbereiche
- Umsetzung von internen Tools, Dashboards oder Kundenportalen
- Verlässliche Entwicklungskapazitäten ohne Fixkostenbindung

Acceleratoren, Investoren & Innovationsnetzwerke

Institutionen, die Startups betreuen, fördern oder finanzieren.

Typischer Bedarf:

- Technische Umsetzung für geförderte oder portfoliobasierte Startups
- Verfügbarkeit eines kalkulierbaren Umsetzungspartners
- White-Label- oder Empfehlungsmodelle für Startups ohne Tech-Ressourcen

Leistungsportfolio

Compass CoPilot bietet ein ganzheitliches Leistungsspektrum für die strukturierte Entwicklung digitaler Produkte – von der Erstberatung über die technische Umsetzung bis hin zur Betreuung nach dem Go-Live. Unser modularer Ansatz ermöglicht es, Leistungen bedarfsgerecht zu kombinieren und auf Projektphase, Budget und Zielsetzung abzustimmen.

Unsere Leistungen im Überblick:

MVP-Entwicklung

Entwicklung funktionsfähiger Minimalprodukte für Markt- oder Investoren-Tests.

Leistungsumfang:

- Anforderungsanalyse & Funktionspriorisierung
- Technisches Pflichtenheft & UX-Prototyp
- Entwicklung von Kernfunktionen (Web oder App)
- Testphase, Deployment, technischer Launch-Support

UX/UI-Design & Prototyping

Gestaltung intuitiver, benutzerzentrierter Interfaces mit hoher Wiedererkennung.

Leistungsumfang:

- Wireframes und Prototypen
- High-Fidelity-Designs nach CI-Vorgaben
- Designsysteme für skalierbare Projekte
- Usability-Optimierung auf Basis von Use Cases

Technisches Sparring & Architekturberatung

Strategische und technische Unterstützung bei der Planung komplexer Systeme.

Leistungsumfang:

- Technologieberatung & Architekturentwurf
- Skalierbarkeits- und Sicherheitskonzepte
- Review bestehender Softwarelösungen
- Unterstützung bei Auswahl von Tools & Infrastruktur

Softwareentwicklung (Web & App)

Umsetzung digitaler Produkte mit modernen Technologien und standardisiertem Dev-Prozess.

Technologie-Stack (Auswahl):

- Frontend: React, Vue, Flutter, etc
- Backend: Node.js, Python, Laravel, etc.
- Mobile: Flutter, React Native
- Methodik: Milestone-orientierte, Testing, etc.

Förder- & Pitchvorbereitung

Unterstützung bei der technischen Argumentation für Förderstellen, Investoren und Partner.

Leistungsumfang:

- Roadmaps, Zeitpläne & Budgetpläne
- Technische Module für Förderanträge (z. B. AWS, FFG)
- Anhang für Businesspläne & Pitch-Decks
- Beratung zu Machbarkeit & Skalierung

Betrieb, Wartung & Weiterentwicklung

Langfristige technische Begleitung über den Launch hinaus.

Leistungsumfang:

- Fehlerbehebung & Performance-Optimierung
- Feature-Erweiterungen & Usability-Verbesserungen
- Infrastrukturüberwachung & Backup-Lösungen
- Regelmäßige Updates & Sicherheitsmaßnahmen

KI-Integration & Prozessautomatisierung

Entwicklung und Einführung KI-gestützter Funktionen und Abläufe in digitalen Produkten oder bestehenden Unternehmensprozessen.

Leistungsumfang:

- Identifikation geeigneter KI-Anwendungsfälle im Unternehmen
- Konzeption & prototypische Umsetzung von GPT-/API-gestützten Modulen
- Prozessautomatisierung mit Low-Code/No-Code-Komponenten
- Beratung zur nachhaltigen Integration von KI in interne Abläufe

Projektansatz

Compass CoPilot kombiniert moderne Softwarearchitektur mit einem klar definierten, wirtschaftlich orientierten Entwicklungsprozess. Unser Ziel ist es, technologische Lösungen zu schaffen, die skalierbar, wartbar und auf nachhaltige Nutzung ausgelegt sind – bei gleichzeitig maximaler Transparenz für unsere Kund:innen.

Unser Ansatz:

Strukturierter Projektablauf

Unsere Projekte folgen einem planbaren, phasenbasierten Prozess, der technisches Risiko minimiert und Budgets klar steuerbar macht:

- **Bedarfsklärung & Zieldefinition**
Gemeinsame Analyse der Anforderungen und wirtschaftlichen Zielsetzung
- **Pflichtenheft / Scope of Work**
Erstellung eines strukturierten technischen Anforderungskatalogs mit Zeit- und Aufwandsschätzung
- **Meilensteinplanung & Angebotslegung**
Gliederung des Projekts in klar messbare Teilabschnitte inkl. Budgetkontrolle
- **Umsetzung & Testing**
Entwicklung in iterativen Sprints, mit begleitendem Testing, Reviews und Dokumentation
- **Go-Live & Übergabe**
Abnahme, Live-Schaltung, technische Dokumentation und Übergabe an den Kunden (oder Betrieb durch uns)
- **Wartung & Weiterentwicklung (optional)**
Flexible Betreuung nach dem Live-Gang auf Stundenbasis oder in Paketen

Technologie-Stack & Standards

Wir setzen auf erprobte Open-Source-Technologien und moderne Frameworks, wie:

Frontend: React, Vue.js, Flutter, etc.

Backend: Node.js, Python, etc.

Mobile: Flutter, React Native, etc.

Infrastruktur: PostgreSQL, MongoDB, etc.

Schnittstellen & APIs: REST, GraphQL, Webhooks, etc.

Sicherheit & DSGVO: Hosting auf EU-Servern, 2FA, etc.

Projektsteuerung & Kommunikation

- Projektmanagement über Tools wie Jira, Trello oder Notion
- Kommunikation über Slack, Teams, E-Mail oder Kundensysteme
- Wöchentliche Statusupdates oder Jour Fixes auf Wunsch
- Technische Dokumentation als Standardbestandteil jedes Projekts

Kooperationsmodelle

Compass CoPilot versteht sich nicht nur als technischer Dienstleister, sondern als strategischer Entwicklungspartner für Organisationen, die digitale Projekte fördern, begleiten oder finanzieren

Wir bieten skalierbare Kooperationsmodelle für Partner, um ihren Kund:innen oder Portfoliounternehmen eine verlässliche, wirtschaftliche Produktentwicklung zu ermöglichen.

Unsere Partnerschafts Möglichkeiten

Empfehlungs- & Vermittlungspartnerschaft

- Vereinbarte Provision für erfolgreich vermittelte Projekte
- DSGVO-konformes Lead-Handling & transparente Abrechnung
- Ideal für Berater:innen, Netzwerkpartner & Innovationscoaches

White-Label-Partnerschaft

- **Compass CoPilot** tritt als technischer Partner im Branding des Kooperationspartners auf
- Geeignet für Agenturen, Studios oder Unternehmensberater
- Optional: gemeinsames Angebotspaket mit vordefinierten Leistungspaketen

Strategische Umsetzungspartnerschaft

- Fester Umsetzungspartner für geförderte oder begleitete Startups
- Standardisierte Projekt- und Angebotsstruktur
- Gemeinsame Referenzprojekte & Sichtbarkeit auf Veranstaltungen möglich

Embedded Development Team

- **Compass CoPilot** als ausgelagertes, projektbezogenes Tech-Team für Startup-Studios oder Venture Builder
- Flexible Abrufbarkeit je nach Projektlage
- Klare Verantwortlichkeiten & Integration in interne Prozesse möglich

Vorteile für Partner

Attraktive Konditionen für Ihre Empfehlung

Erhalten Sie eine faire Provision für jede erfolgreiche Projektvermittlung – transparent, nachvollziehbar und DSGVO-konform.

Planbare Umsetzung für Ihre Kund:innen

Unsere strukturierte Arbeitsweise mit Pflichtenheft, Meilensteinen und Budgetrahmen schafft Klarheit von Anfang an – für Sie und Ihre Klient:innen.

Effizienz durch erprobte Nearshore-Teams

Unsere Entwicklungsteams liefern höchste Qualität zu bis zu 40 % geringeren Kosten als Agenturen im DACH-Raum – bei vollem Projektmanagement aus dem deutschsprachigen Raum.

Entlastung ohne Qualitätsrisiko

Sie müssen keine technischen Ressourcen vorhalten – wir übernehmen Entwicklung, Beratung und Betreuung zuverlässig unter Ihrem Namen oder gemeinsam.

Relevante Assets & Unterstützung für Ihre Programme

Auf Wunsch stellen wir Ihnen Pitch-Vorlagen, Angebotsstrukturen, technische Konzepte und Argumentationshilfen für Ihr Netzwerk zur Verfügung.

Vision

Compass CoPilot verfolgt die Vision, digitale Produktentwicklung im DACH-Raum neu zu denken – als strukturierter, wirtschaftlich tragfähiger und verlässlicher Entwicklungsprozess für Startups, KMU und innovationsorientierte Unternehmen.

Wir verstehen uns nicht nur als technischer Dienstleister, sondern als integrativer Bestandteil eines leistungsfähigen Innovationsökosystems. Unser Anspruch ist es, Unternehmen – unabhängig von ihrer technischen Ausgangslage – in die Lage zu versetzen, digitale Lösungen effizient, planbar und marktorientiert zu realisieren.

Dabei setzen wir auf klare Prozesse, fundierte Technologieentscheidungen und nachhaltige Zusammenarbeit mit Partnern, Investoren und Netzwerken.

Was wir mit Ihnen erreichen wollen:

- **Compass CoPilot als führende Adresse für technische MVP-Umsetzung im DACH-Raum**
Startups und Frühphasenunternehmen sollen uns als erste Anlaufstelle für verlässliche, förderfähige und investorenreife Softwareentwicklung wahrnehmen.
- **Aufbau eines modularen Entwicklungssystems**
Wiederverwendbare Basismodule und technische Frameworks sollen die Umsetzung beschleunigen, standardisieren und wirtschaftlich attraktiver machen.
- **Stärkung des digitalen Mittelstands**
Durch professionelle, leistbare Entwicklungskapazitäten ermöglichen wir auch kleineren Unternehmen Zugang zu hochwertiger Technologie – ohne teure Overhead-Strukturen.
- **Technologietransfer in die Praxis**
KI-gestützte Systeme, Prozessautomatisierung und skalierbare Architekturen sollen gezielt dort eingesetzt werden, wo sie reale Effizienz- und Wettbewerbsvorteile bringen.
- **Wertorientierte Partnerschaften auf Augenhöhe**
Unser Modell basiert auf Vertrauen, Transparenz und gemeinsamer Zielorientierung – mit Investoren, Förderstellen, Berater:innen und Organisationen, die Innovation ernsthaft voranbringen wollen.

Partnerschaft beginnt mit dem ersten Gespräch

Hinter jedem erfolgreichen digitalen Produkt steht nicht nur eine gute Idee – sondern ein Team, das sie methodisch, wirtschaftlich und technologisch auf den Punkt bringt.

Compass CoPilot versteht sich als genau dieser Partner:

Strukturiert in der Umsetzung, effizient in der Zusammenarbeit und verlässlich im Ergebnis.

Ob Sie ein einzelnes Projekt realisieren, Ihre Kund:innen technisch absichern oder ein langfristiges Innovationsprogramm mit einem starken Umsetzungspartner aufbauen möchten – der erste Schritt beginnt mit einem Gespräch.

Ihr Weg zur Zusammenarbeit:

- **Bedarf & Ziele verstehen**

In einem unverbindlichen Erstgespräch analysieren wir gemeinsam Ihre Herausforderungen, Projektideen oder Kooperationsziele.

- **Pilotprojekt identifizieren**

Gemeinsam definieren wir ein konkretes Vorhaben, das als Startpunkt für die Zusammenarbeit dient – skalierbar, planbar und wirtschaftlich.

- **Modell & Struktur wählen**

Ob klassische Beauftragung, White-Label-Partnerschaft oder laufende Umsetzungseinheit: Wir bieten flexible, partnerschaftliche Modelle – je nach Rolle und Zielsetzung.

- **Strukturiert starten**

Dank standardisierter Prozesse, erprobten Projektmethoden und einer klaren Roadmap können wir innerhalb kurzer Zeit starten.

Your Vision. Our Mission.

Ihr Ansprechpartner

Sebastian Födermayr

Geschäftsführer | Compass Digital Solutions GmbH

✉ office@compass-ai.at.

☎ +43 (0)664/4267275